

Giornata cantonale delle startup

Giovedì 28 marzo 2024
PalaCinema Locarno



Repubblica e Cantone
Ticino

Christian Vitta, Consigliere di Stato

Repubblica e Cantone Ticino

Dipartimento delle finanze e dell'economia

Giornata cantonale delle startup: costruiamo una rete per favorire gli scambi tra startup e potenziali investitrici e investitori



Il potenziale femminile come risorsa preziosa da valorizzare ulteriormente per rispondere alle sfide del mercato del lavoro



Gli investimenti in startup: un'opportunità non solo per le investitrici e gli investitori, ma anche per le aziende



**Il Ticino, un territorio dinamico che fa dell'innovazione
un suo punto di forza.
Un Cantone che guarda al futuro con coraggio.**





Fondazione AGIRE

LUCA BOLZANI
Presidente

www.agire.ch

CHI SIAMO

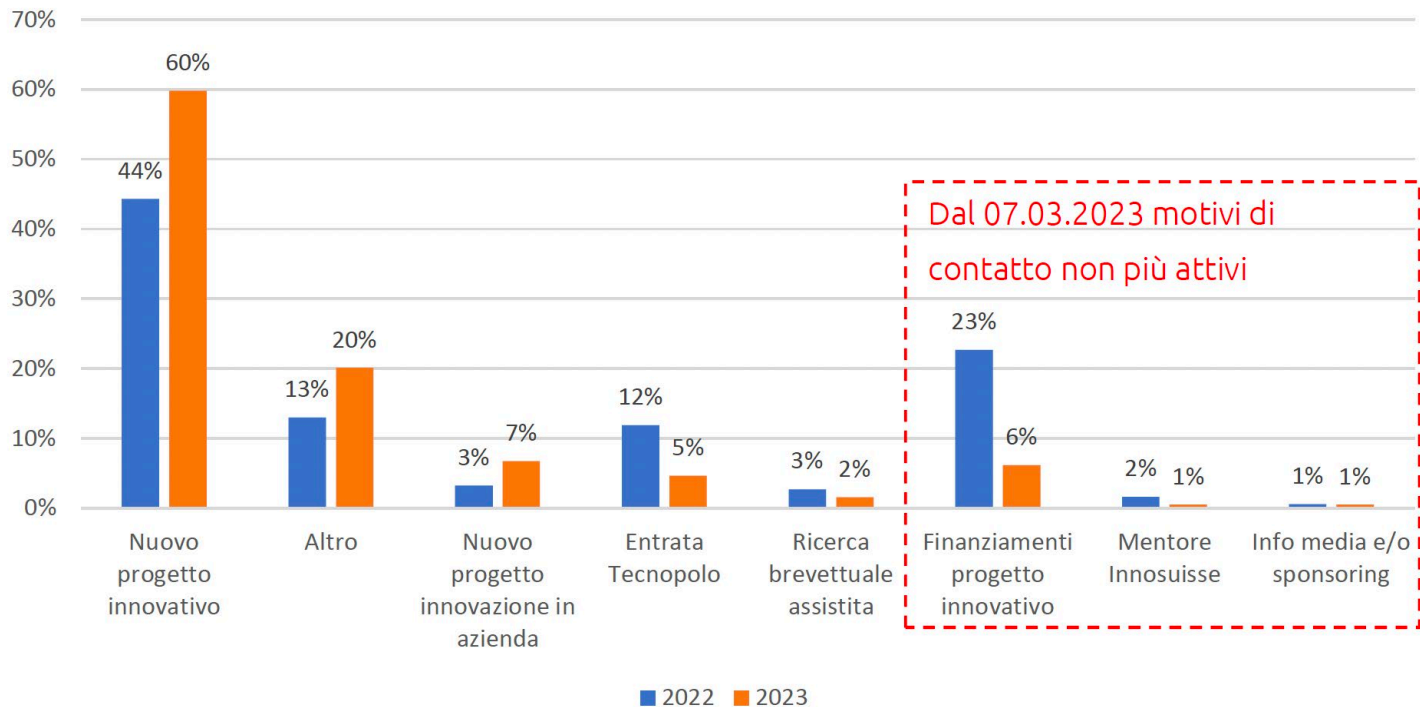
Agenzia per l'innovazione del Canton Ticino DAL 2011

- porta d'entrata al Sistema Regionale dell'innovazione (PoE)
- accogliamo le richieste ed eroghiamo servizi di supporto
- mettiamo a disposizione competenze e servizi per PMI e startup
- sosteniamo le PMI nei loro progetti innovativi
- accompagniamo le startup nel loro percorso di crescita



RICHIESTE ENTRATE NEL 2023

Richieste in entrata (leads) 2023 - Motivo di contatto (194)





97 tot
startup



93% dalla
Svizzera
5% dall'Italia



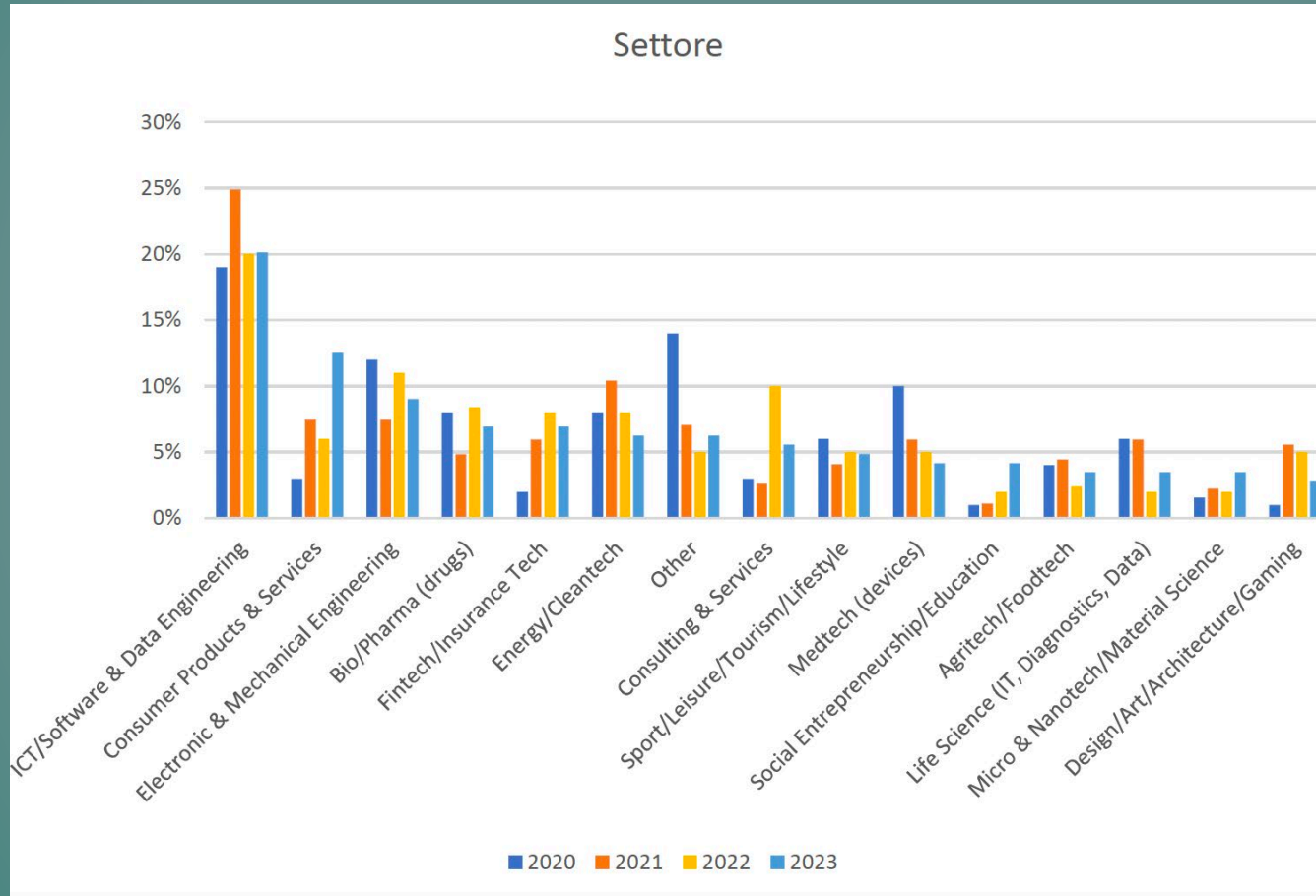
13% imprese
al femminile



il 20%
in ICT

PORTFOLIO
STARTUP
31.12.23

I principali settori in cui operano le startup



I principali fabbisogni delle startup

Analisi dei bisogni startup	2019	2020	2021	2022	2023
Analisi del Business Case/Business Model	8%	15%	31%	25%	21%
Trasferimento Tecnologico	8%	17%	7%	4%	5%
Fabbisogno finanziario	6%	15%	15%	24%	26%
Proprietà intellettuale	1%	0%	3%	1%	1%
Risorse umane/Struttura aziendale	4%	4%	15%	12%	12%
Necessità di spazi o logistiche	11%	5%	6%	4%	3%
Coaching	47%	40%	18%	31%	32%
Altro	15%	3%	5%	0%	0%

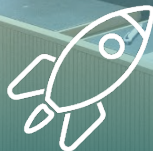
Scouting for investors

Agire vuole creare, e consolidare, una rete di investitori ticinesi da mettere in contatto con startup indigene in cerca di investimenti.



3

eventi/anno
al Tecnopolo



18

progetti/anno
presentati



45

Investitori/anno
coinvolti



~ 200,000 CHF AMMONTARE TOTALE PREMI

✓ 120,000 CHF per 6 premi in denaro

~ 80,000 CHF per premi in natura

Cerimonia di premiazione 2022

- aperto nel 2014
- 2' 600 m2 di superficie totale
- ad oggi 24 aziende, ca. 100 impieghi
- 72 aziende uscite, di cui l' 89% ancora attive
- grado di occupazione attuale >90%
- settori: ICT, life sciences, agritech, cleantech, ecc.

Finanziamenti raccolti
dalle aziende dal 2014:
42+ mio CHF



TECNOPOLO TICINO
The place to grow your startup



Zario



xFarm

17 mio venture



Hive Power

crowdfunding round



GAIN

Therapeutics

Nasdaq

GAIN

THERAPEUTICS

GANX Nasdaq Listed

Nasdaq



iWin



Gaia Turbine

seed round



CRIMAGNO



Lighthouse

Tech



Stagend

crowdfunding



Foldcast

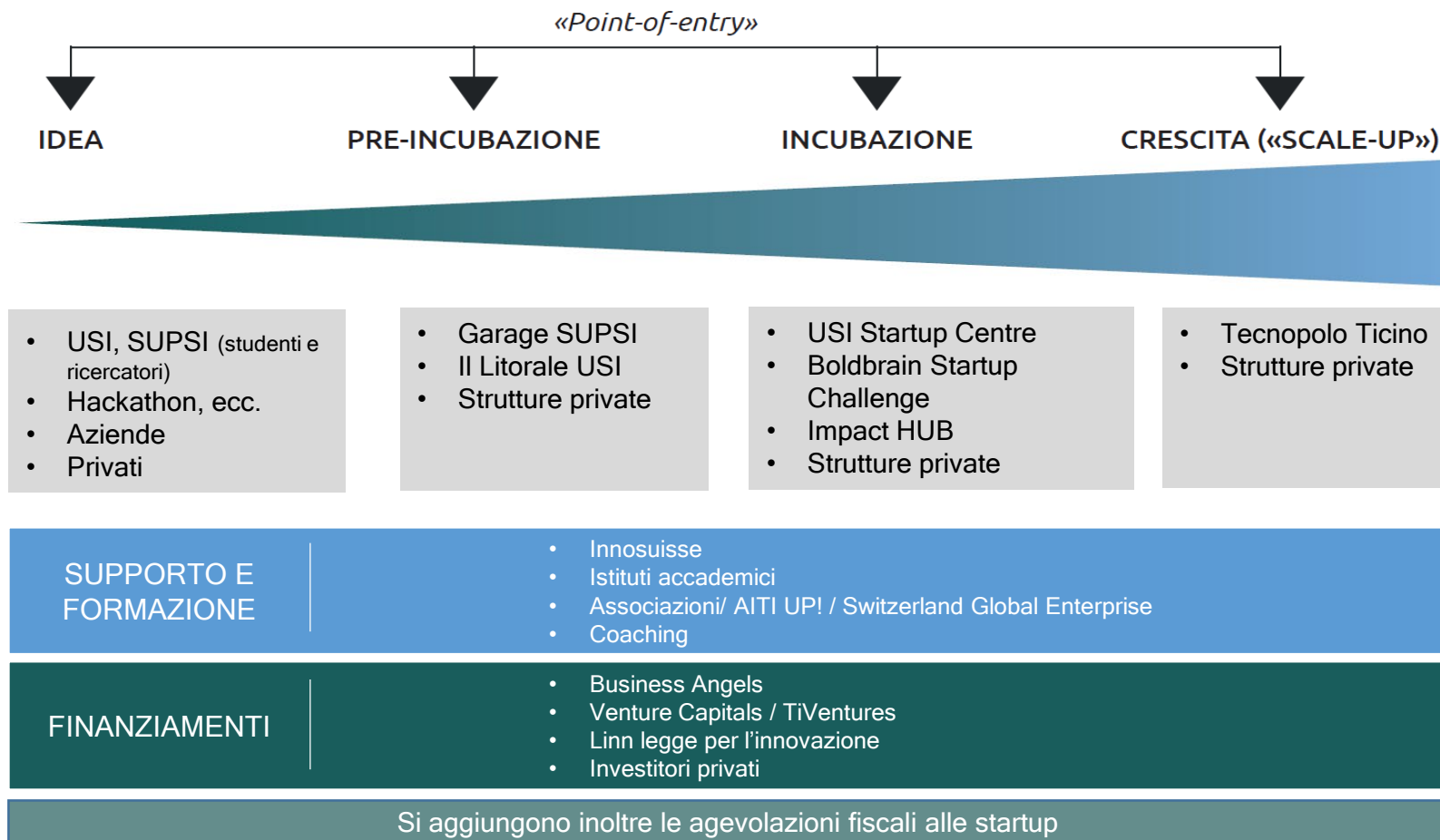
NEL 2023

CHIUSI ROUND DI

FINANZIAMENTO

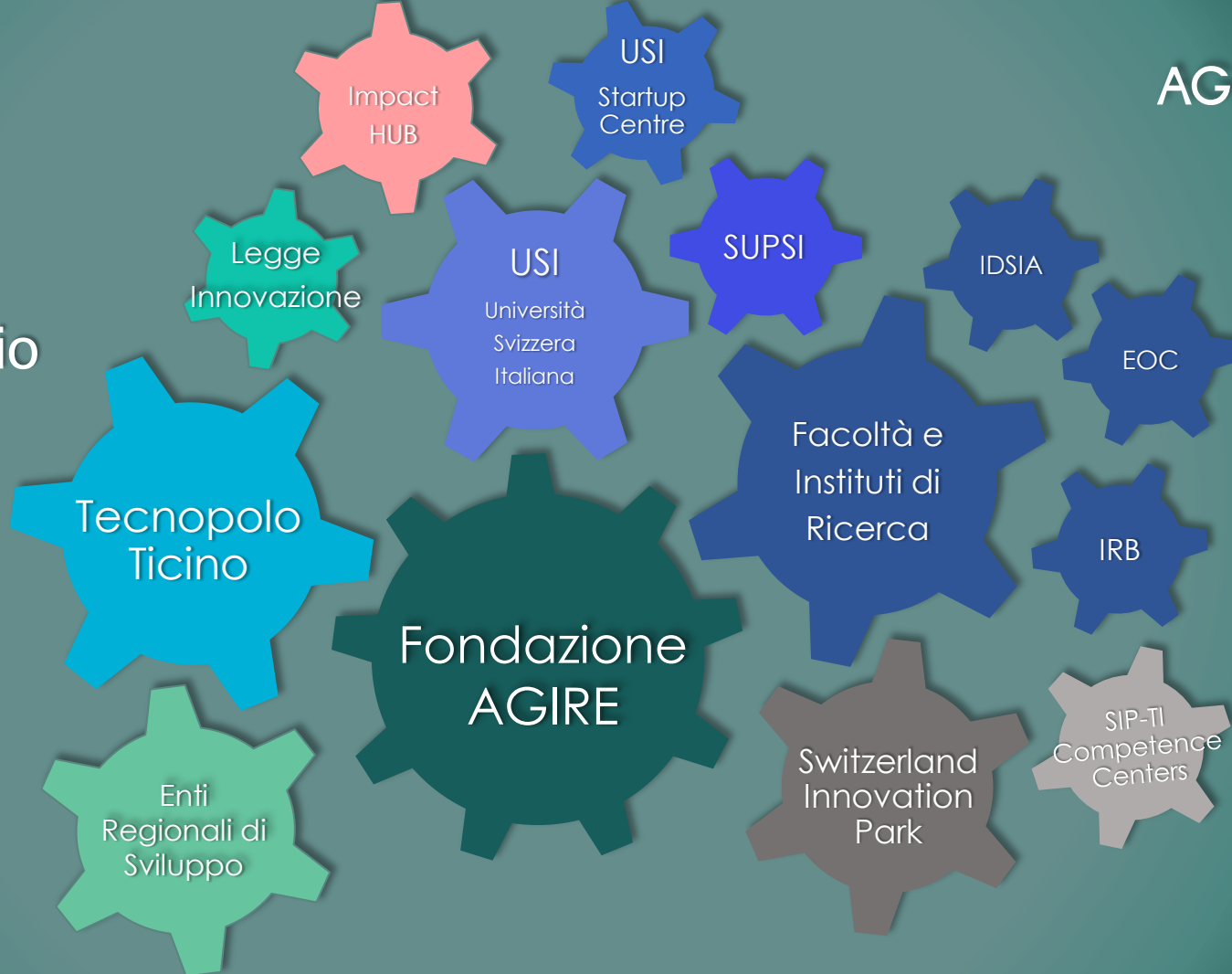
PER >2.5 MILIONI CHF

FILIERA DELLE STARTUP IN TICINO



Il sistema
funziona
come un
ingranaggio

AGIRE
FONDAZIONE



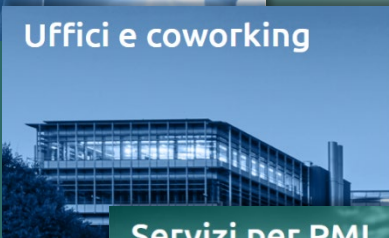
La nostra offerta

Servizi per startup



- Boldbrain Startup Challenge / coaching
- Investitori (preparazione delle startup e connessione)
- Messa in rete ed eventi dedicati (scouting for investor)
- Startup coaching (in fase di sviluppo)

Uffici e coworking



- Tecnopolo Ticino: uffici e spazio co-working
- Community ed eventi
- Supporto alla crescita e all'internazionalizzazione

Servizi per PMI



- Servizi di Digital Coach (dal 2022)
- Mentore Innosuisse in-house
- Ricerca brevettuale assistita (con IPI Berna)
- Messa in rete con partner accademici



**SWITZERLAND
INNOVATION**
PARK TICINO | SITE OF PARK ZURICH

- Cooperazione tra istituti di ricerca
- Insediamento di aziende innovative
- Ricerca e sviluppo
- Collaborazioni con Park Zurigo e MIND Milano

Innovare è una scelta.

AGIRE
FONDAZIONE



Fondazione AGIRE | Tecnopolo Ticino
Agenzia per l'innovazione del Canton Ticino
www.agire.ch | info@agire.ch

 @fondazione.agire
 @FondazioneAGIRE
 Fondazione AGIRE | Tecnopolo Ticino
 Fondazione AGIRE | Tecnopolo Ticino

Nicola Pini

Municipale di Locarno

Patricia M. Montesinos

Cofondatrice e Presidente di Fe+Male Think Tank

Capire e sfatare il pregiudizio inconscio nelle decisioni di investimento, per una maggiore diversità di genere nell'imprenditorialità



Pregiudizio di Genere nell'ecosistema delle start-up



Pregiudizio di Genere
implicito



È **inconscio** e associato a
credenze e atteggiamenti
verso razza, religione,
età, colore, genere...

**Non ne siamo
consapevoli.** Non
possiamo fare niente a
riguardo.

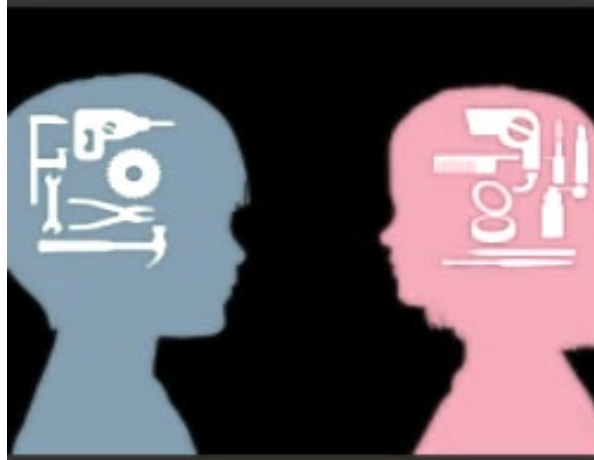
Pregiudizio di Genere
esplicito



**Intenzionale e
controllabile...**

Ne siamo consapevoli.
Possiamo fare qualcosa a
riguardo.

Cosa succederebbe se ci fossero **differenze sottili** nelle interazioni tra investitori e imprenditori di cui **non siamo consapevoli e che non possiamo vedere direttamente?**



Regulatory Focus Theory (RFT)



La Regulatory Focus Theory (**RFT**)



Perseguimento degli **OBIETTIVI**



MOTIVAZIONI di una persona e il modo in cui procede nel raggiungimento dei propri obiettivi con due orientamenti indipendenti: **PREVENZIONE** e **PROMOZIONE** (Higgins, 1997).



Questi orientamenti hanno un enorme **IMPATTO** nei contesti di finanziamento

Due orientamenti motivazionali indipendenti

Domande orientate alla **PROMOZIONE** sono incentrate sull'avvicinarsi a **GUADAGNI** e vantaggi, evitando i **Non guadagni**: speranze, realizzazioni, progressi e ideali.



Tendono a risultare in investimenti più elevati.

Domande orientate alla **PREVENZIONE** sono incentrate sull'evitare **PERDITE** e svantaggi, avvicinandosi alle **Non-perdite**: protezione, responsabilità, sicurezza e vigilanza.



Tendono a risultare in investimenti più bassi.

Ricerca

La ricerca è chiamata “We ask men to win and women no to lose: closing the gender gap in the startup funding” di Dana Kanze, Laura Huang, Mark A. Conley ed E. Tory Higgins pubblicata nell'Academy of Management Journal Vol. 61, N. 2.



La differenza di domande ha un enorme **impatto sui finanziamenti**



La relazione tra orientamento alle domande e risposte e finanziamenti è **CAUSALE**

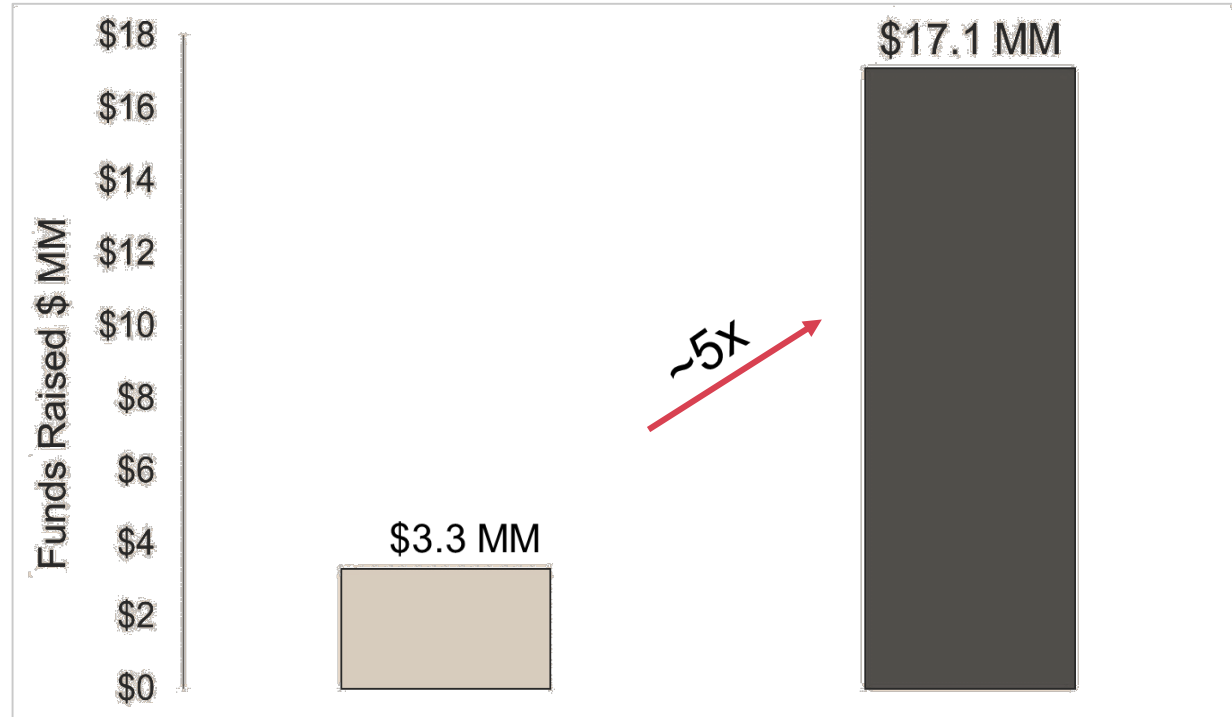
Imprenditori a cui sono state poste **domande di promozione** hanno ricevuto il **DOPPIO** dei finanziamenti rispetto a quelli a cui sono state poste domande **di prevenzione**.



Gli investitori tendono a porre alle imprenditrici **domande di prevenzione**.

Fondi raccolti per genere

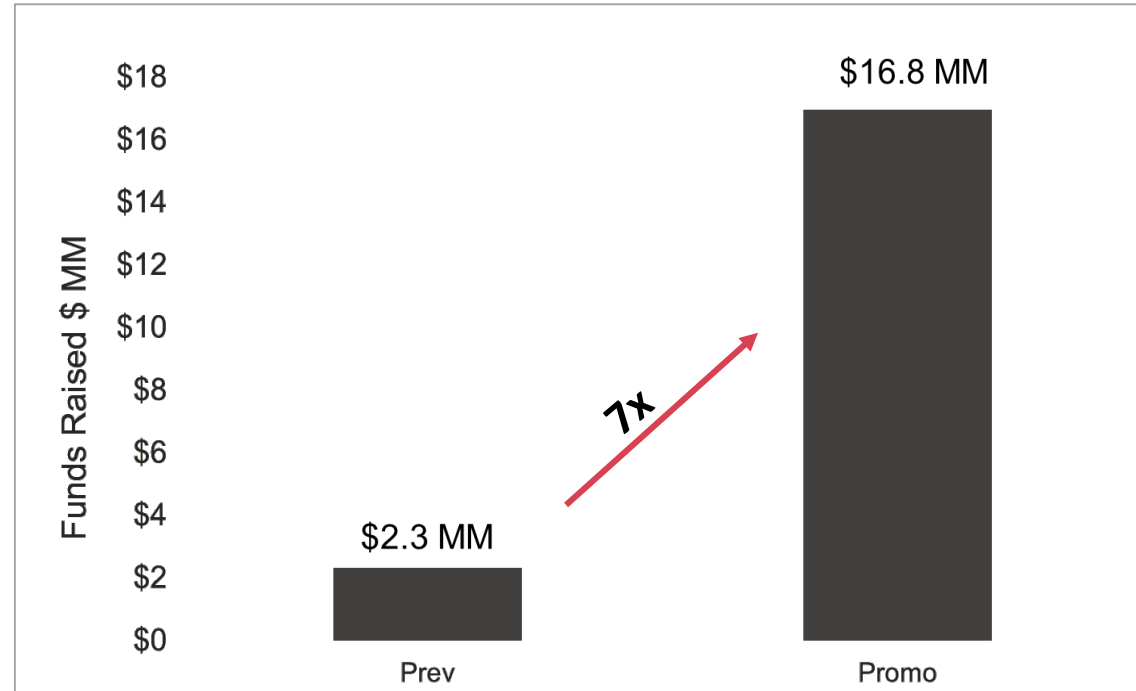
Gli investitori fanno
domande orientate alla
PROMOZIONE agli
uomini e domande
orientate alla
PREVENZIONE alle
donne.



Kanze, Huang, Conley & Higgins, 2017a; 2017b

Domande mirate prevedono il finanziamento

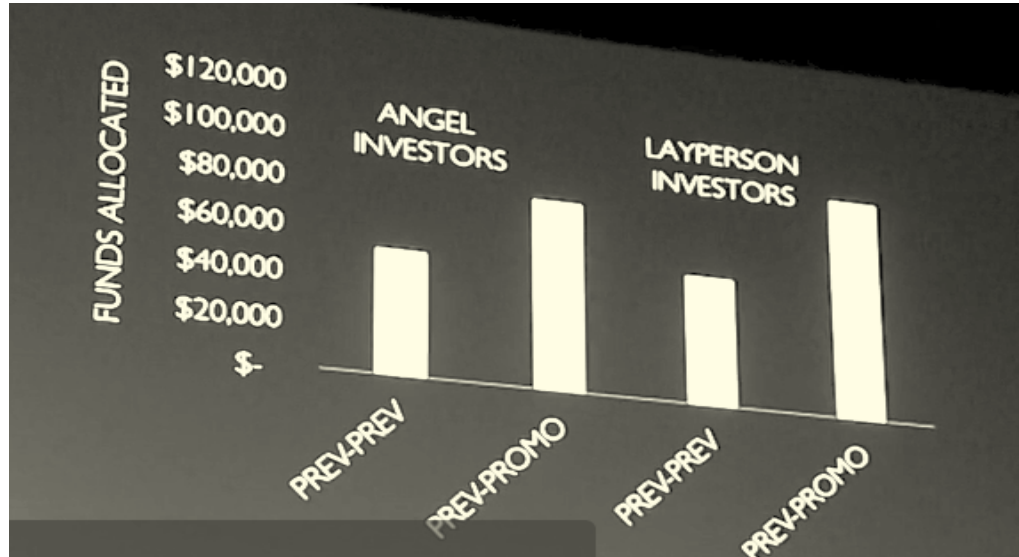
La **relazione** tra
l'orientamento delle
domande e risposte
e il finanziamento è
CAUSALE.



Kanze, Huang, Conley & Higgins, 2017a; 2017b

Silver lining

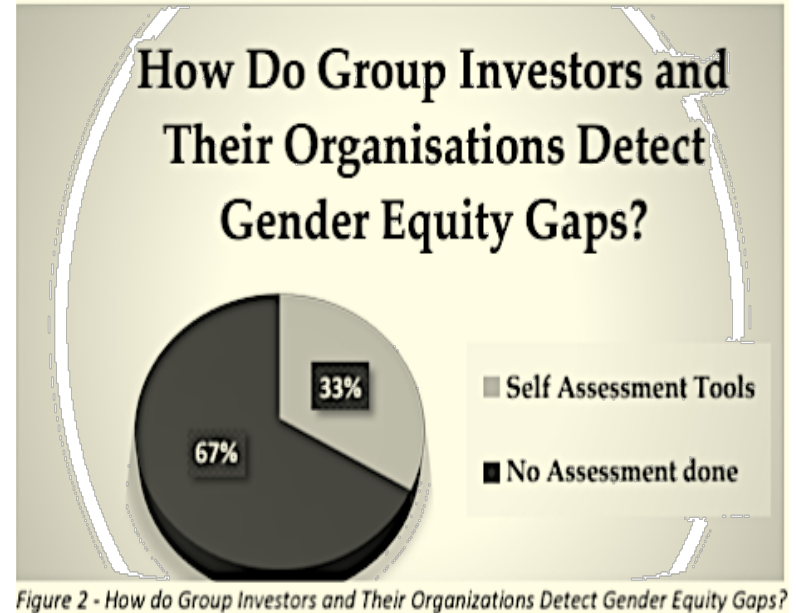
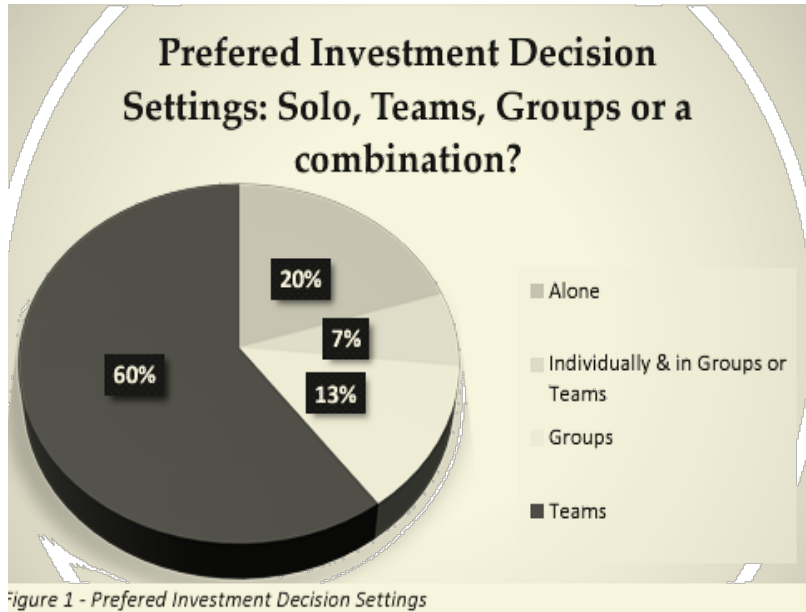
Gli imprenditori che sono stati interrogati con **domande di PROMOZIONE** hanno ricevuto il **DOPPIO** del finanziamento rispetto a quelli che sono stati interrogati con **domande di PREVENZIONE**.



The Beat Funding Bias Initiative



BFBI Questionario



Imprenditrici femminili

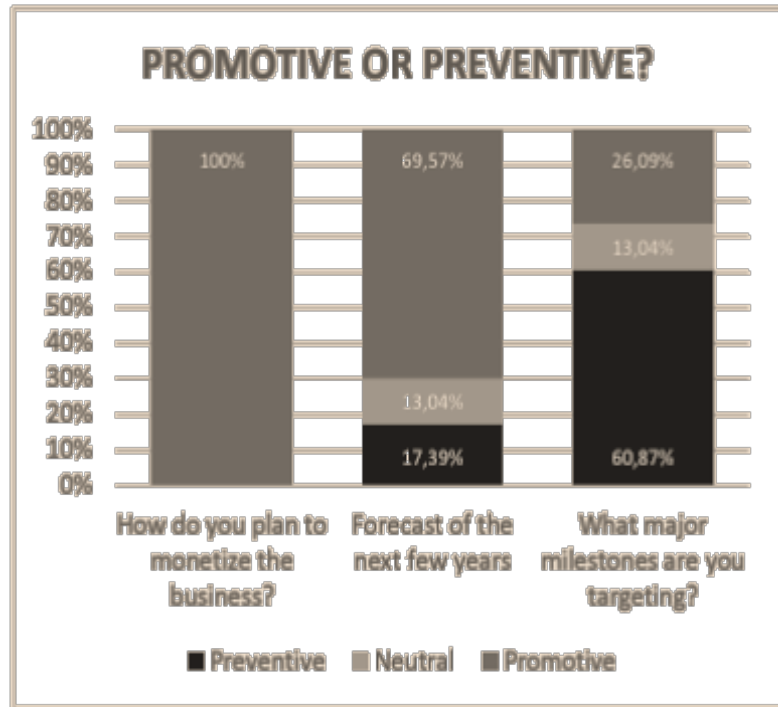


Figure 2 - Responds to example Questions

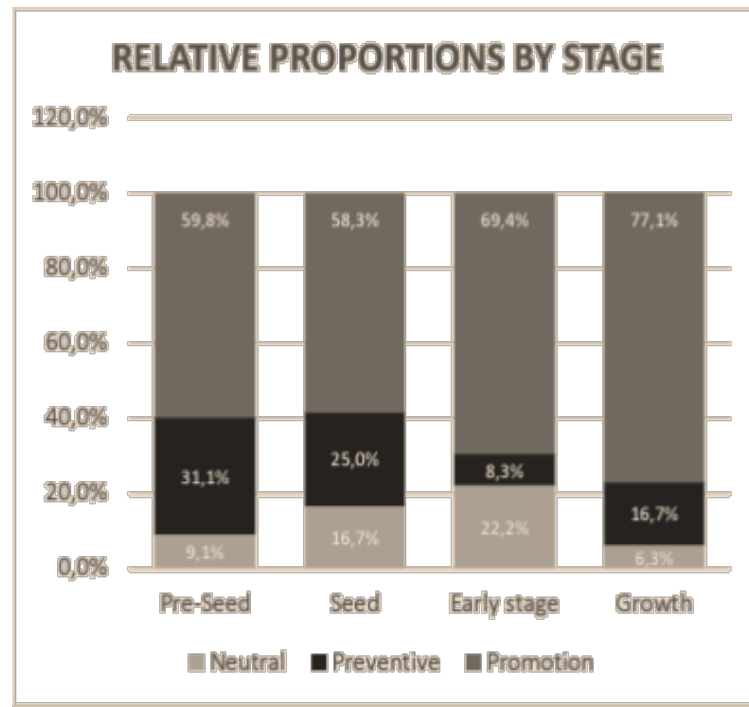


Figure 3 - Relative Proportions of Neutral, Preventive & Promotive Responses by Startup Stage



**Cosa ne dici se ti dico
che se facciamo questo
correttamente,**

**Più persone vivranno?
Vivranno meglio?**



Passare all'azione

1. **Sfida** continuamente lo **status quo**
2. **Aumenta** la tua **consapevolezza**
3. **Sviluppa** competenze ed **educa te stesso**

Includi **50% di DONNE** nei tavoli decisionali con potere di bilancio e decisionale.

→ per aumentare la diversità di genere, per maggiori innovazioni, come motore della crescita economica, per società più resilienti **e per immaginare soluzioni a problemi in una società sempre più diversificata.**

Impatto

- ✚ **Maggiori investimenti** in startups femminili
- ✚ **innovazioni** - I team di gestione diversificati hanno un fatturato superiore del 19% (ROI) grazie all'innovazione (BCG)
- ✚ **Diversificazione** del flusso di accordi — **Risk**
- ♥ **Performance dei team**
Potenziamento del **marchio personale** o **aziendale**



✚ crescita economica e l'impatto sociale per società più **inclusive, diversificate e sostenibili.**





Pitch delle startup

Prima parte

Pausa caffè e visita agli stand delle startup

Vi invitiamo a salire nella Sala Multiuso

Il programma riprende alle ore 16.00

Le opportunità di investire in startup al femminile

Tavola rotonda moderata da Laura Zucchetti

- **Marco Nannini**
CEO Impact Hub Milano e Vicepresidente di A4W, Angels for Women
- **Valentina Venturi**
Cofondatrice di Effetto Venturi
- **Jacqueline Ruedin Rüschi**
Cofondatrice e CEO di Privilège Ventures SA
- **Patricia M. Montesinos**
Cofondatrice e Presidente di Fe+Male Think Tank

Pitch delle startup

Seconda parte

Stefano Rizzi

Direttore della Divisione dell'economia

Le presentazioni e la registrazione dell'evento saranno disponibili a partire da settimana prossima sul sito

www.ti.ch/giornata-startup

Grazie per l'attenzione!

Aperitivo e visita agli stand delle startup

Vi invitiamo a salire nella Sala Multiuso. È disponibile un guardaroba.